



Sans Les Mains Portage SARL au capital de 2000€  
6 rue des boutons d'or, 68730 Blotzheim – 06 61 93 07 96  
[sanslesmains-portage.fr](http://sanslesmains-portage.fr) - N° SIRET 913 569 141 00017  
Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 44680330768 auprès du préfet de la région Grand Est.  
Ne vaut pas agrément de l'État.

## Formation « Comprendre pour vendre »

½ journée

Destinée aux employés de magasins de puériculture, marques souhaitant commercialiser des moyens de portage... cette formation permet aux professionnels d' étoffer leurs connaissances du portage, pour conseiller au mieux les familles.

### Informations générales

<b>Date</b>	Selon l'agenda, les demandes, la localisation...
<b>Durée</b>	4h
<b>Délais d'accès</b>	Dans les 3 mois suivant la signature du devis.
<b>Horaires</b>	Selon la durée de la formation.
<b>Localisation</b>	Dans vos locaux ou une salle louée pour la session. En présentiel uniquement.
<b>Tarif</b>	Sur devis.
<b>Capacité d'accueil</b>	Selon les salles, les thématiques... entre 6 et 18 apprenants peuvent être formés en même temps. Cependant, pour une qualité de formation optimum, nous privilégions des groupes de 12, notamment lors des sessions en inter.
<b>Public visé</b>	Professionnels de la santé, du paramédical, de la petite enfance et de la périnatalité.
<b>Prérequis</b>	Aucun prérequis.
<b>Adaptation</b>	À l'inscription, vous remplissez un questionnaire de positionnement, nous permettant d'adapter la formation, dans la mesure du possible, à vos attendus et vécus personnels. Pour vous aider à choisir au mieux votre formation, vous pouvez consulter <a href="#">le tableau comparatif de nos offres</a> et/ou nous contacter via courriel ( <a href="mailto:formation@sanslesmains-portage.fr">formation@sanslesmains-portage.fr</a> ) ou message/ téléphone (06 61 93 07 96).
<b>Accessibilité</b>	Nous accueillons les personnes en situation de handicap en formation, sans discrimination afin de garantir l'égalité des droits et des chances de toute personne souhaitant se former auprès de nous. Si votre handicap nécessite un accueil personnalisé, merci de <a href="#">nous contacter</a> pour personnaliser votre accueil.

PROGRAMME DÉTAILLÉ

« Comprendre pour vendre »

Date de création 26/09/2022

Date de révision 16/06/2023

Page 1 sur 3



Sans Les Mains Portage SARL au capital de 2000€  
6 rue des boutons d'or, 68730 Blotzheim – 06 61 93 07 96  
[sanslesmains-portage.fr](https://sanslesmains-portage.fr) - N° SIRET 913 569 141 00017

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 44680330768 auprès du préfet de la région Grand Est.  
Ne vaut pas agrément de l'État.

## Objectifs, pédagogie et suivi des apprentissages

<b>Objectifs de formation</b>	<p>Informers les parents sur les bienfaits, les règles de sécurité en portage</p> <p>Comprendre l'anatomie du porté nouveau-né et du porteur, la notion d'enroulement, les limites du terme « physiologique » en portage</p> <p>Conseiller les familles dans leur choix de moyen de portage, en fonction de leurs besoins</p> <p>Reconnaître les différents moyens de portage et les installations qui leurs sont propres</p> <p>Rediriger les parents vers un professionnel local du portage</p> <p><b>Cette formation ne permet pas de proposer des ateliers.</b></p>
<b>Objectifs pédagogiques et évalués</b>	<p>Décrire les bienfaits du portage, les règles de sécurité</p> <p>Identifier les moyens de portage, les catégories d'écharpe et les nouages qui leurs sont adaptés</p> <p>Manipuler le bébé dans le respect de son enroulement, en préservant le corps du parent</p> <p>Installer le bébé dans les outils proposés par l'enseigne</p> <p>Connaître ses limites et rediriger les familles vers des professionnels du portage locaux</p>
<b>Moyens pédagogiques</b>	<p>Projection d'un diaporama, exposé théorique.</p> <p>Travaux de groupes, mise en situation, manipulation pratique...</p>
<b>Moyens techniques</b>	<p>Projecteur, ordinateurs, illustrations, photos...</p> <p>Poupons lestés de différentes tailles, moyens de portage divers (écharpes, ring sling, porte-bébé...), vêtements dits « de portage »...</p> <p>Programme, livret de fin de formation (commun à la formation « portage en EAJE »), accès à des vidéos pour conseiller des nouages...</p> <p>Fiche de sécurité partageable aux familles, et réalisation, au besoin d'une affiche pour la boutique.</p>
<b>Encadrement</b>	<p>La formation est dispensée par Marine MESSE HOEHN, fondatrice de Sans Les Mains Portage SARL, monitrice et formatrice au portage des bébés. (<a href="https://sanslesmains-portage.fr/formations">CV de la formatrice disponible sur https://sanslesmains-portage.fr/formations</a>).</p>
<b>Suivi de l'exécution</b>	<p>Feuilles de présences.</p> <p>(Attestation de présence individuelle pour les personnes en financement par un tiers).</p>
<b>Appréciation des résultats</b>	<p>Exercices pratiques avec fiche de suivi des apprentissages.</p> <p>A l'issue de la formation, une attestation de formation nominative est délivrée au stagiaire, lui permettant de justifier du suivi de la formation, sa durée et ses objectifs.</p> <p>Questionnaire de fin de formation.</p>

PROGRAMME DÉTAILLÉ

« Comprendre pour vendre »

Date de création

26/09/2022

Date de révision

16/06/2023

Page

2 sur 3



Sans Les Mains Portage SARL au capital de 2000€  
6 rue des boutons d'or, 68730 Blotzheim – 06 61 93 07 96  
[sanslesmains-portage.fr](http://sanslesmains-portage.fr) - N° SIRET 913 569 141 00017

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 44680330768 auprès du préfet de la région Grand Est.  
Ne vaut pas agrément de l'État.

## Déroulé de la formation

Les bienfaits du portage, pourquoi porter ?  
Physiologie du bébé, posture et enroulement  
Physiologie du parent  
Technologie textile et découvert des différents moyens de portage  
Manipulation des outils de portage  
Règles de sécurité en portage  
Questionnaire de fin de formation  
Bilan

*Un quart d'heure de pause est prévu au milieu de la formation.*

***Attention, dans un but permanent d'amélioration de notre formation, notre programme peut être soumis à de légères modifications.***

PROGRAMME DÉTAILLÉ  « Comprendre pour vendre »	Date de création	26/09/2022
	Date de révision	16/06/2023
	Page	3 sur 3